ARQUICONSULT

Your success. Our solutions.

NAVSHIP NAVEGACIÓN
EL COMPLEMENTO HIZO PENSAR SU NEGOCIO DE NAVIOS.

Microsoft Solutions Partner
Business Applications

Microsoft Solutions Partner
Data & AI
Azure

Microsoft Solutions Partner
Digital & App Innovations
Azure

Microsoft Dynamics 365

INTRODUCCIÓN

El complemento es una verticalización de NavShip del negocio de transporte marítimo desarrollado pensando en las necesidades específicas de la empresa naviera y los agentes de transporte, con una amplia gama de características para la actividad de transporte de carga y de buques.

Está totalmente integrado con el ERP Microsoft Dynamics Business central lo que lo convierte en una potente herramienta para todos los componentes del negocio naviero, cubriendo sus necesidades específicas en estas áreas: ventas, gestión de fletes, control de contenedores, gestión financiera y generación de informes. Esto, además de las necesidades normales de la mayoría de las empresas en cuanto a factores contables, logísticos y administrativos.

BENEFICIOS CLAVE

. Mayor productividad: se trata de cómo se comparte la información entre las diferentes áreas de la empresa, evitando duplicidades en la entrada de datos;

. Información de calidad: el uso de una sola base de datos le permite el acceso inmediato a la gestión de datos. Además, la eliminación de duplicaciones en la entrada de datos le brinda datos más precisos según diferentes áreas, desde finanzas hasta contabilidad.

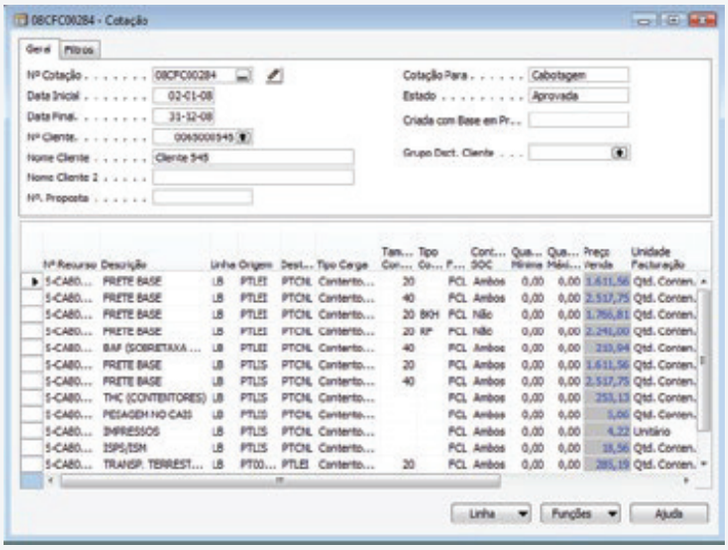
. Panorámica integrada de negocios: la integración completa con un ERP le brinda la posibilidad de ver su negocio de manera global, con enlaces entre las áreas financieras y operativas.

. Gran escalabilidad: al desarrollarse sobre la plataforma Microsoft Dynamics Business Central, garantiza el acceso a todas las herramientas de la aplicación, lo que permite realizar cambios y ajustes de funcionalidades de forma rápida y acorde a la evolución del propio producto estándar.

GESTIÓN DE VENTAS

En esta área, puede registrar todos los contratos con los clientes, o cualquier propuesta presentada. Los contratos incluyen todos los requisitos para la actividad naviera, tales como:

. Línea de comercio.
. Puerto.
. Transporte.
. Volumen, peso y cantidad; detalles del contenedor; lugar de pago.
. Términos pactados (SF, TUP, BAF, etc...).
. Divisa.



Integrado con Microsoft Dynamics Business Central, le permite utilizar todas las funcionalidades de Dynamics Business Central CRM, tales como:

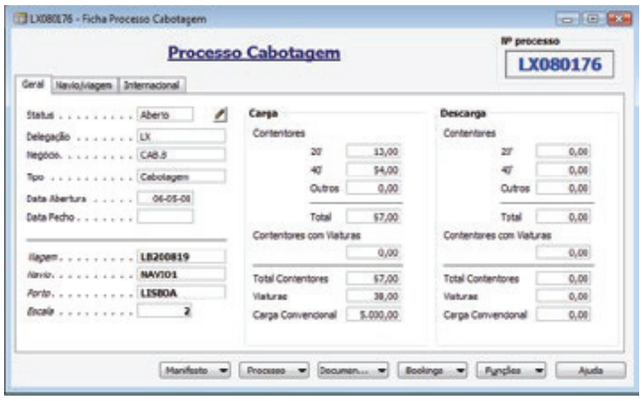
. Gestión de contactos.
. Definición de segmentos.
. Gestión del equipo de ventas.
. Integración de Outlook.

La integración con Dynamics Business Central CRM permite, por ejemplo, seguir una propuesta de contrato enviada a un contacto o cliente, llevar un control de todas las acciones desarrolladas por el equipo comercial, etc.

La información cargada en esta área mantiene todo el flujo de negocios de la empresa, eliminando la necesidad de volver a ingresar datos. De esta forma, el contrato negociado queda a disposición de las áreas operativas, efectividad del transporte y facturación respectiva.

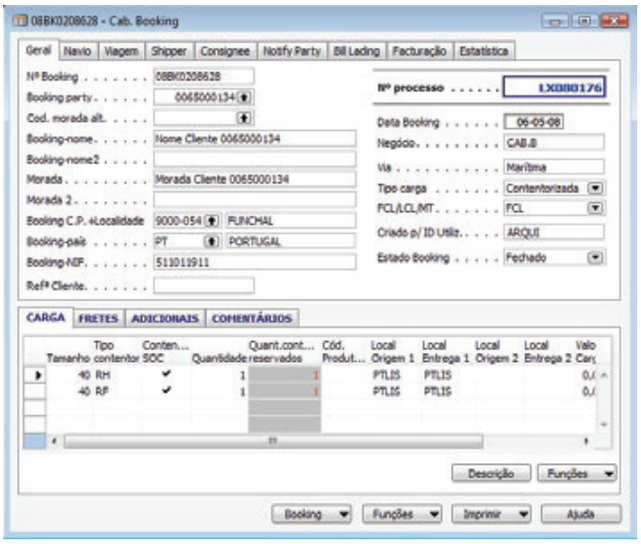
GESTIÓN DE **MERCANCÍAS**

En esta área definimos todos los procesos que cubrirán toda la reserva del viaje, así como todas las facturas y costos, contenedores usados y documentación entregada.



Al crear un proceso que identifique la escala para un viaje de un barco en particular, puede agregar reservas de clientes. En las reservas se inserta toda la información necesaria para la generación de documentos asociados a cada transporte: manifiestos de embarque y listas de carga/descarga.

También es a partir del booking que emite la facturación y consecuente integración contable.



Las siguientes funciones también están disponibles como complemento:

. Definición de viajes, tramos, horarios y escalas.
. Definición de viajes multi-cargador.
. Creación de presupuestos/estimaciones para cada proceso, para monitorear la implementación.
. Copia de reservas entre diferentes procesos (buque/viaje) sin necesidad de reinsertar información.
. Flete de carga parcial, carga de contenedor completo (FCL) y carga fraccionada (LCL).
. Asociación de múltiples buques feeder a un proceso, con la posibilidad de emitir la respectiva lista de carga/descarga y manifiestos.
. Creación de órdenes de servicio adicionales asociadas al viaje. De esta forma, es posible estimar más rápido el resultado del proceso.
. Emisión de documento de comunicación al cliente y autoridades (gate out/in equipo, aviso de llegada, confirmación de reserva, carga a granel y carga peligrosa).
. Conexión al módulo de equipos para gestión de disponibilidad de contenedores.
. Interfaz con las autoridades portuarias para los manifiestos de comunicación.

GESTIÓN DEL ALMACENAMIENTO **DE LA CARGA**

Este módulo gestiona todas las cargas que entran en el almacén para su posterior consolidación, o no, y transporte. Esta gestión se apoya en sus propios registros de entradas y salidas de mercancías del almacén.

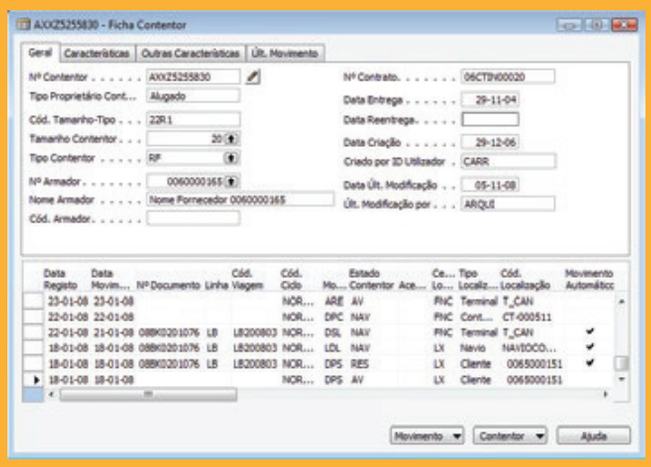
El etiquetado de las mercancías recibidas en el almacén es una de las funcionalidades que ofrece el módulo.

GESTIÓN DE PROCESOS **DE LA COMPRAS**

. Gestión de proveedores.
. Contratación de proveedores, incluida la contratación de precios en moneda extranjera. Definición de precios por tipo de servicio, periodo de validez, origen/destino, tipo y tamaño de contenedor, etc.)
. Tipificación de contratos.
. Creación automática de órdenes de compra para servicios adicionales, a partir de las reservas (por ejemplo, transporte terrestre).
. Creación manual de pedidos de compra, basados en los precios contratados.
. Definición de pedidos predefinidos (pedidos estándar con tipificación de costes predefinidos, precios contratados y cálculo sugerido de cantidades/valores en función de la información operativa introducida en el sistema. Por ejemplo: TUP, estiba, etc.)
. Gestión del correo para validar los documentos recibidos de los proveedores. Rutina automática para la comprobación cruzada entre el valor de la factura y el pedido en el sistema.

CONTROL DE **CONTENEDORES**

Este módulo permite gestionar el movimiento de los equipos, con reglas propias configurables según las necesidades de control de cada línea. La información que produce esta área sirve para la base de cálculo de las estancias y la imagen a cobrar, así como la gestión de disponibilidad de equipos.



La generación automatizada del movimiento de contenedores y el consiguiente efecto sobre su disponibilidad son algunos de los extras que aporta NavShip al centralizar este módulo y la gestión de mercancías como un único producto. La posibilidad de integración automática de movimientos informados por depósito de contenedores o lugar de atraque también es una característica de este módulo.

Características:

. Contenedores de registro y clasificación (propios, alquilados, prestados o SOC).

. Tipificación de movimientos de contenedores con la posibilidad de configurar diferentes ciclos de movimiento.

. Definición de reglas, incluidas alertas y restricciones, y manejo de contenedores de precedencia.

. Movimiento automático de contenedores basado en eventos predefinidos (por ejemplo, confirmación/cancelación de la reserva de un contenedor, indicación de embarque y aterrizaje en las terminales de origen y destino del contenedor).

. Manejo manual de uno o más contenedores simultáneamente.

. Interfaz de importación automática de movimientos de contenedores desde archivos.

. Definición de reglas para la gestión de imágenes de contenedores en cada ubicación (cliente, terminal, parque).

. Gestión de parques, terminales y otros lugares.

. Gestión de contratos de alquiler de contenedores.

. Información de reparación de contenedores en historial de movimientos.

. Emisión de informes de soporte de estancias y der image, valores de alquiler y gestión de flota de contenedores: antigüedad de los contenedores, uso/estacionamiento y posición del contenedor, identificación y seguimiento de contenedores extraviados, etc.

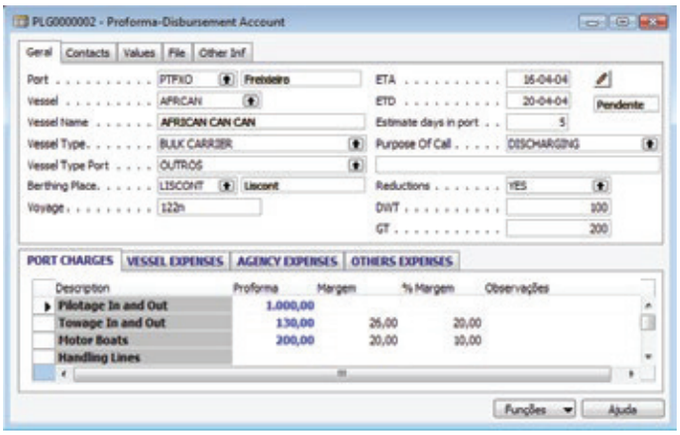
. Comunicación a través de correo electrónico para el contenedor de descarga.

. Pedido de contenedores para aparcar vía email.

AGENCIA DE **NAVES**

Este módulo cubre las necesidades de negocio de la agencia de buques de todo tipo, desde la emisión proforma hasta la cuenta del armador.

La emisión de la cuenta se realiza de forma centralizada, con acceso a toda la documentación creada en el proceso de asegurar la correcta refacturación de todos los gastos incurridos por cuenta de terceros.



Otras Características:

. Seguimiento del tiempo de respuesta a las solicitudes de la agencia (buque log).

. Plantillas de estimaciones de costos; gestión anticipada de efectivo y cash to master (CTM).

. Herramienta de gestión de información para comunicar a todas las entidades involucradas en el proceso.

. Asociación de múltiples entidades en un mismo proceso, para permitir la división de costos de responsabilidad.

. Registro de declaración de hechos.

GESTIÓN DE **PROCESOS**

Es posible controlar y cerrar procesos creados en áreas operativas.

Puede acceder de forma rápida y sencilla desde cada expediente tramitado a toda la información añadida al proceso, reservas, documentación emitida, pedidos, facturas, presupuesto, etc.

NavShip proporciona herramientas para calcular el saldo estimado de procesos para realizar su cierre por proforma. La aplicación, en base a valores estimados (presupuesto inicial), valores operativos estimados (a partir de contratos y reservas creados, órdenes de compra en cada proceso) y los valores reales (facturas emitidas y facturas recibidas) sugieren valores predecibles que permiten cerrar procesos proforma y establecer resultados intermedios.

RESUMEN DE **FUNCIONALIDADES**

Gestión de ventas

. Identificación del sistema de las condiciones propuestas para cada cliente para cada transporte.

. Gestión de versiones de contratos con motivos tipificados de no aceptación.

. Integración con Dynamics NAV CRM y Outlook.

. Conexión con la gestión del vendedor de tareas. Gestión de mercancías.

Gestión de la carga

. Creación de reservas (reserva de espacio en los barcos).

. Emisión de documentación:

- conocimiento de embarque.
- Lista de carga/descarga.
- Manifiesto de carga peligrosa.
- Manifiesto de carga refrigerada.
- manifiesto de carga.
- emanifieste la integración automática del manifiesto con los miembros del puerto.
- Draft BL y correctores BL.
- Ro-Ro de vehículos.
- Ro-Ro de carga convencional.

. Emisión del documento de comunicación:

- Aviso de llegada.
- Confirmación de reserva.
- Autorización de entrada y salida de equipos.

. Flete de carga parcial.

. procesos de presupuestación.

. Contratación de servicios locales (transporte terrestre, marítimo, almacenaje).

Gestión de almacenamiento de carga

. Entrada de carga en el almacén.

. Emisión de etiquetas de identificación de carga.

. consolidación de mercancías.

. Puerta de salida del registro del almacén.

Gestión de Procesos

. Control de procesos.

. Comparación de presupuesto/estimación.

. Cierre temporal (por estimación) de procesos.

. Integración contable.

Control de contenedores

. Registro de contenedores.

. Configuración de ciclos para el movimiento de contenedores.

. Limite la configuración al movimiento de tipos de contenedores por localización.

. Control de disponibilidad y movimiento de contenedores.

. Definición de reglas para la gestión de la imagen.

. Contratos de gestión de alquiler de contenedores (en alquiler, en alquiler).

Agencia de Buques

. Control de buques.

. Emisión proforma.

. Control de costos.

. Gestión anticipada de efectivo y cash to master (CTM).

. Emisión de cuentas de desembolso.

. Herramienta de gestión de la información para comunicar a todas las entidades involucrados en el proceso.

. Integrción con la contabilidad.

SOBRE **ARQUICONSULT**

Arquiconsult es una empresa de consultoría en sistemas de información, basada en tecnologías Microsoft Dynamics, con oficinas en Barcelona, Bilbao, Lisboa, Luanda, Madrid, Oporto, Riyadh, Salamanca, Sevilla, Vila Real. Compuesto por el mayor y más experimentado equipo de consultores, habiendo ya implementado algunas de las más complejas Soluciones Empresariales de Microsoft Dynamics y es frecuentemente referido a clientes internacionales para sus implementaciones en nuestro país. Arquiconsult está en constante innovación en su oferta y tiene disponibles varios verticales, para varios sectores de actividad, que aportan valor a Microsoft Dynamics 365.

OFICINAS

BARCELONA | BILBAO | LISBOA | LUANDA | MADRID | OPORTO | RIYADH | SALAMANCA | SEVILLA | VILA REAL

PT (+351) 218 205 610
comercial@arquiconsult.com

ES (+34) 633 907 561
comercial.spain@arquiconsult.com

AO (+244) 939 954 360
comercial@arquiconsult.com

KSA (+966) 50 763 4302
commercial@arquiconsult.com

www.arquiconsult.com/es

KIT DIGITAL

Co-Financed:
COMPETE 2020
PORTUGAL 2020
UNIÃO EUROPEIA
Fundo Europeu de Desenvolvimento Regional

Microsoft Dynamics 365